



Die **Fritz Meyer Holding AG**, ein Basler Traditionsunternehmen mit 160-jähriger Geschichte, ist in den Geschäftsbereichen Immobilien, Tankstellen und Dienstleistungen tätig. Unsere Tochtergesellschaft **E. Schenk** ist der kompetente Partner für Heizöl und Treibstoffe in der Region.

Wir suchen **ab sofort oder nach Vereinbarung** eine motivierte **Verkaufspersönlichkeit** 100% (m/w/d), die mit Leidenschaft und Ausdauer unsere Produkte und Dienstleistungen im Bereich Brenn- und Treibstoffe erfolgreich am Markt positioniert. Diese Position bietet eine spannende Möglichkeit, den Erfolg unseres Unternehmens aktiv mitzugestalten und langfristig weiterzuentwickeln.

#### **Ihre Aufgaben:**

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen, insbesondere mit Grosskunden.
- Identifizierung von Potenzialen bei bestehenden und neuen Kunden, um den Umsatz nachhaltig zu steigern.
- Entwicklung individueller Strategien, um Kundenbedürfnisse zu erfüllen und innovative Lösungen anzubieten.
- Durchführung von Kundengesprächen und professionellen Präsentationen zu unseren Produkten und Dienstleistungen.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Team, um gemeinsame Ziele zu erreichen und innovative Vertriebsmethoden umzusetzen.

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene Lehre als Kaufmann/Kauffrau oder eine vergleichbare Ausbildung, Weiterbildungen im Bereich Verkauf von Vorteil.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf, idealerweise in der Branche Handel oder im Bereich Brenn- und Treibstoffe.
- Hervorragende Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten.
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Problemlösungskompetenz.
- Flexibilität, Eigeninitiative und die Bereitschaft, sich neuen Herausforderungen zu stellen.
- Teamfähigkeit sowie analytisches und strategisches Denken.
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse; weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.

#### **Wir bieten Ihnen:**

- Eine spannende Position in einem dynamischen und sich wandelnden Markt.
- Aktive Unterstützung bei Ihrer Weiterentwicklung im Vertrieb, mit klar definierten Perspektiven.
- Die Chance, mit einem innovativen Vertriebssystem Grosskunden zu gewinnen und den Marktanteil aktiv zu steigern.
- Eine teamorientierte Arbeitskultur, in der Sie massgeblich zum Erfolg des Unternehmens beitragen können.

Wir suchen eine engagierte Verkaufspersönlichkeit, die mit Leidenschaft und Beharrlichkeit neue Wege geht und langfristig erfolgreich sein möchte.



**Interessiert?**

Sandra Corpataux, HR-Verantwortliche, freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit.

Bewerbungen bitte per E-Mail an: [s.corpataux@fmholding.ch](mailto:s.corpataux@fmholding.ch).

Wir freuen uns auf Sie!